



## Illinois Department of Commerce & Economic Opportunity

# Dofinansowanie powrotu do działalności gospodarczej (B2B) Często zadawane pytania (FAQ)

Ostatnia aktualizacja: 11 sierpnia 2021 r.

### Jaka kwota jest udostępniana i kiedy DCEO przewiduje wyczerpanie funduszy?

- Na dofinansowanie grantów w wysokości od 5 tys. do 150 tys. dolarów zostanie przeznaczony 250 mln dolarów.
- Zgłoszenia będą przyjmowane od 18 sierpnia do 13 października.
- DCEO przewiduje przyznawanie środków w sposób ciągły, w oparciu o kryteria pierwszeństwa, oraz wyczerpanie wszystkich funduszy wkrótce po zakończeniu okresu składania wniosków.

### Co jest nowego w tym programie ulg dla małych firm w porównaniu do pierwszego programu prowadzonego przez państwo, BIG?

- Opierając się na sukcesie programu dotacji w związku z przerwaniem działalności gospodarczej (Business Interruption Grants, BIG), który zapewnił ponad 9000 dotacji dla przedsiębiorstw w 98 hrabstwach w całym stanie Illinois, program dotacji Powrót do działalności gospodarczej (Back to Business, B2B) będzie ponownie traktował priorytetowo sprawiedliwą i szybką dystrybucję funduszy wsparcia ekonomicznego dla małych przedsiębiorstw, które doświadczyły strat z powodu pandemii COVID.
- B2B kontynuuje zobowiązanie gubernatora Pritzкера do zajęcia się luką kapitałową – i wykorzystuje zwiększone inwestycje w koordynatorów społeczności, którzy pomogą zapewnić, że państwo dociera do przedsiębiorstw w najbardziej dotkniętych branżach, najbardziej dotkniętych obszarach geograficznych i przedsiębiorstw niedostatecznie uwzględnionych w przeszłości. Koordynatorzy społeczni mogą pomóc firmom, które potrzebują pomocy językowej, mają mały personel lub potrzebują pomocy w procesie składania wniosków. Ten system wsparcia zwiększy wiedzę o programie, pomoże przedsiębiorcom zorientować się w procesie oraz zmniejszy bariery w dostępie do funduszy z dotacji B2B.
- Składanie wniosków będzie dostępne w 5 językach: hiszpańskim, polskim, arabskim, hindi i chińskim mandaryńskim.
- Inne zmiany obejmują:
  - Szybsze oceny: Biorąc pod uwagę, że wpływ COVID-19 na działalność biznesową jest ciągły i palący, program ten ma również na celu szybsze przyznawanie funduszy, w ciągu 8 tygodni.
  - Uproszczone składanie wniosków: Wprowadziliśmy ulepszenia do naszego portalu do składania wniosków, które pozwolą wnioskodawcom zapisać niekompletny wniosek, aby powrócić do niego później, sprawdzić, czy ich wniosek został otrzymany, sprawdzić jego status oraz otrzymywać automatyczne powiadomienia w trakcie całego procesu.

**Jeśli złożyłem wniosek w ramach BIG, czy muszę również złożyć wniosek w ramach B2B, aby być brany pod uwagę przy przyznawaniu dofinansowania, czy też mój wniosek jest rozpatrywany ponownie? Czy wnioskodawcy, którzy nie otrzymali funduszy w ramach programu BIG, będą w jakikolwiek sposób traktowani priorytetowo?**

- Tak, w obu kwestiach. B2B jest programem odrębnym od BIG, więc przedsiębiorstwa, które wcześniej złożyły wniosek w ramach BIG, będą musiały złożyć osobny wniosek w ramach B2B, niezależnie od tego, czy otrzymały dotację w ramach BIG, czy też nie.
- W programie B2B zarezerwowano 25 milionów dolarów dla kwalifikujących się małych przedsiębiorstw, które ubiegały się o BIG w zeszłym roku, ale nie otrzymały dofinansowania z powodu wyczerpania funduszy.

**Jaka kwota zostanie zarezerwowana dla docelowych branż/populacji?**

- 100 mln USD dla przedsiębiorstw zlokalizowanych na obszarach nieproporcjonalnie dotkniętych (DIA) [\[link\]](#)
- 25 mln USD dla przedsiębiorstw, które złożyły wniosek o BIG, ale nie otrzymały dofinansowania
- 80 mln USD dla określonej grupy branż, które nadal borykają się z poważnymi trudnościami
  - 25 mln USD dla hoteli
  - 25 mln USD dla restauracji, które nie otrzymały dofinansowania z Funduszu Rewitalizacji Restauracji (RRF)
  - 30 mln USD dla przedsiębiorstw i organizacji artystycznych
- Kategorie te nie wykluczają się wzajemnie. Na przykład, hotel znajdujący się w DIA, który złożył wniosek, ale nie otrzymał dofinansowania z BIG, może być zaliczony do wszystkich trzech kategorii.

**W jaki sposób będzie określana wielkość dofinansowania?**

- Wysokość dofinansowania będzie równa jednej szóstej spadku wpływów brutto w roku 2020 w stosunku do roku 2019, zgodnie z federalnymi dokumentami podatkowymi, zaokrąglonej w górę do pełnej kwoty 5000 dolarów.
- Wnioskodawcy, których dokumenty podatkowe nie wykazują spadku dochodów, nie kwalifikują się do otrzymania dofinansowania.

**Kto jest uprawniony do składania wniosków?**

- Do ubiegania się o pomoc kwalifikują się prawie wszystkie małe firmy w stanie Illinois, które doświadczyły strat spowodowanych przez COVID-19 w 2020 roku. Zobacz szczegółowe wytyczne dotyczące kwalifikowalności [tutaj \[link\]](#).
- Aby móc ubiegać się o B2B, przedsiębiorstwo musi:
  - Mieć w 2019 roku roczne przychody w wysokości nie większej niż 20 mln USD
  - Doświadczyć spadku przychodów w roku 2020 w stosunku do roku 2019 o co najmniej 5000 USD z powodu COVID-19
  - Być w stanie dostarczyć następujące dokumenty:
    - Kopia federalnych zeznań podatkowych za rok 2019 i 2020
    - Podpisany formularz W-9
    - Identyfikator właściciela firmy
    - Jeden wyciąg bankowy z konta firmowego z okresu od marca do grudnia 2020 r. włącznie, który przedstawia wydatki związane z prowadzeniem działalności gospodarczej

**Czy mogę otrzymać fundusze, jeśli już otrzymałem dofinansowanie w ramach PPP, RRF, SVOG, BIG lub innych programów?**

- Tak, jednak przedsiębiorstwa, które jeszcze nie otrzymały pomocy kryzysowej z programów takich jak PPP i BIG, będą traktowane priorytetowo.

### **Do ilu dofinansowań może zakwalifikować się jedna osoba?**

- Każda kwalifikująca się firma może otrzymać jedno dofinansowanie w wysokości do 150 000 USD.
- Firmy należące do tego samego indywidualnego właściciela mogą w ramach B2B otrzymać łącznie do 300 000 USD dofinansowania.

### **Czy osoby prowadzące jednoosobową działalność gospodarczą mogą składać wnioski?**

- Tak.

### **Czy kwalifikuję się do składania wniosku, jeśli używam indywidualnego numeru identyfikacyjnego podatnika (Individual Taxpayer Identification Number, ITIN) dla mojej firmy?**

- Tak.

### **W jaki sposób będą nadawane priorytety wnioskowi do rozpatrzenia? Czy obowiązuje zasada kto pierwszy, ten lepszy?**

- Priorytetowo traktowane są przedsiębiorstwa i regiony, które najbardziej ucierpiały, a także te, które otrzymały najmniejsze wsparcie.
- Po otrzymaniu wniosków, zostaną one przypisane do kategorii priorytetowych według szeregu cech i będą rozpatrywane na bieżąco w kolejności od najwyższego priorytetu do najniższego.
- W trakcie trwania programu przedsiębiorstwa będą traktowane priorytetowo w oparciu o liczbę kryteriów, które spełniają. Im więcej kryteriów spełni przedsiębiorstwo, tym wyższa będzie jego kategoria ważności i tym szybciej jego wniosek zostanie rozpatrzony.
- Priorytety zostaną ustalone w oparciu o następujące kryteria i tylko na ich podstawie:
  - Roczny przychód poniżej 5 mln USD w roku 2019
  - Położenie w regionach DIA
  - Przynależność do branży dotkniętej kryzysem (zob. pełna lista priorytetowych branż i definicje branż w Wytycznych dotyczących kwalifikowalności [link] na stronie internetowej DCEO)
  - Brak pomocy z programów rządowych

### **W jaki sposób podział na priorytety będzie uzależniony od puli środków przeznaczonych na dany program?**

- Aby osiągnąć cele programu, najwyższy priorytet w zakresie weryfikacji i przyznania pomocy będzie początkowo nadawany przedsiębiorstwom, które mieszczą się w jednej lub więcej z ustanowionych puli środków. Po wyczerpaniu każdej puli środków wyższy priorytet zostanie zniesiony. Pule te obejmują:
  - 100 mln USD dla przedsiębiorstw zlokalizowanych w regionach DIA
  - 25 mln USD dla przedsiębiorstw, które złożyły wniosek o BIG, ale nie otrzymały dofinansowania
  - 80 mln USD dla określonej grupy branż, które nadal borykają się z poważnymi trudnościami
    - 25 mln USD dla hoteli
    - 25 mln USD dla restauracji, które nie otrzymały dofinansowania z Funduszu Rewitalizacji Restauracji (RRF)
    - 30 mln USD dla przedsiębiorstw i organizacji artystycznych

### **Czy aby otrzymać dotację muszę od razu złożyć wniosek?**

- Nie. To, czy Twoja firma spełnia określone kryteria priorytetu, jest o wiele bardziej istotne dla szybkości rozpatrzenia jej prośby o grant, niż to, kiedy złożysz wniosek.
- Jakikolwiek błędne informacje lub brakująca dokumentacja we wniosku mogą spowodować znaczne opóźnienia i potencjalnie zmniejszyć szanse na otrzymanie dofinansowania, dlatego zachęcamy beneficjentów do poświęcenia czasu na przygotowanie jak najbardziej kompletnego i dokładnego wniosku.

- W związku z tym, że wnioski będą rozpatrywane w kolejności priorytetowej, ale na bieżąco w ramach grup priorytetowych, zachęca się wnioskodawców do terminowego składania kompletnych wniosków.

#### **Czy mogę złożyć wniosek, jeśli nie rozliczyłem jeszcze podatków federalnych za rok 2020 dla mojej firmy?**

- Nie. Aby móc zostać uznanym za uprawnionego, należy dostarczyć federalne zeznania podatkowe dla swojej firmy za lata 2019 i 2020.
- Jeśli potrzebujesz pomocy w terminowym wypełnieniu zeznania podatkowego za rok 2020, możesz zwrócić się do [Centrum Rozwoju Małych Przedsiębiorstw \(Small Business Development Center, SBDC\)](#) lub [koordynatora społeczności](#) w celu uzyskania wsparcia, porady lub wskazówek.

#### **Co to jest DIA i jak je określono?**

- Mapę regionów DIA można znaleźć na stronie internetowej programu dofinansowania powrotu do działalności gospodarczej [[link](#)].
- Obszary dotknięte w sposób nieproporcjonalny (DIA) to kody pocztowe, które mają stosunkowo wysokie wskaźniki ubóstwa i doświadczyły również stosunkowo wysokich poziomów zachorowań na COVID.
- Zostały one określone oddzielnie dla dwóch regionów – (1) pięciu najbardziej zaludnionych hrabstw w północno-wschodnim Illinois (Cook, Kane, DuPage, Lake i Will) oraz (2) reszty stanu – aby zapewnić wystarczającą reprezentację firm z dolnego obszaru stanu w DIA.

#### **Jeśli nie znajduję się w regionie DIA, nie działam w branży priorytetowej lub jeśli otrzymałem już wsparcie rządowe, czy nadal mogę się ubiegać o dofinansowanie?**

- Tak. Kategorie priorytetowe określają jedynie kolejność, w jakiej będą rozpatrywane wnioski. Z kilkoma wyjątkami (opisanymi w wytycznych kwalifikowalności [[link](#)] na stronie internetowej DCEO) wniosek może złożyć każde małe przedsiębiorstwo, które poniosło straty z powodu COVID-19.

#### **Jakie są dopuszczalne i niedopuszczalne sposoby wykorzystania środków z dofinansowania B2B?**

- Fundusze z dofinansowania mogą być wykorzystane na szeroki zakres wydatków związanych z prowadzeniem działalności, w tym na opłaty za czynsz/hipotekę, płace, inwentaryzację, ubezpieczenie i inne.
- Wydatki, które zostały lub zostaną zrefundowane w ramach jakiegokolwiek innego programu federalnego – w tym programów bezpośrednio zarządzanych przez władze stanowe i lokalne, które są finansowane ze środków federalnych – nie są dopuszczalne.

#### **Jeśli zostanie przyznane dofinansowanie B2B, czy po otrzymaniu środków będzie wymagana jakakolwiek dokumentacja uzupełniająca lub raportowanie?**

- Od beneficjentów dofinansowania B2B oczekuje się, że będą przestrzegać certyfikacji, którą podpisują po otrzymaniu dofinansowania.
- Chociaż od wszystkich beneficjentów dofinansowania B2B nie jest wymagana formalna sprawozdawczość, istnieje możliwość, że w przyszłości beneficjent zostanie poproszony o udział w audycie programu. Audyt ten nie wymagałby prowadzenia niczego ponad typową dokumentację finansową, która jest wymagana do zachowania zgodności z przepisami podatkowymi i prawnymi.

#### **Czy fundusze z dofinansowania B2B są uważane za dochód podlegający opodatkowaniu przez stan Illinois i rząd federalny?**

- Tak.

### **Czy mogę ubiegać się o dofinansowanie i otrzymać dotację B2B, jeśli w zeszłym roku moja firma była otwarta, ale teraz jest zamknięta na stałe?**

- Nie. Przedsiębiorstwa, które podjęły jakiegokolwiek istotne kroki w celu rozwiązania, trwałego zaprzestania działalności lub sprzedaży zasadniczo wszystkich swoich aktywów przed otrzymaniem dotacji, nie kwalifikują się do udziału w programie.

### **Czy jest jakiś termin składania wniosków o fundusze?**

- Ostatnim dniem składania wniosków w tym programie jest 11 października 2021 roku.
- Wnioskodawcy powinni pamiętać, że wnioski będą rozpatrywane w sposób ciągły, począwszy od krótkiego czasu po otwarciu naboru, i – w ramach grup priorytetowych – będą rozpatrywane w kolejności ich otrzymania.

### **Gdzie mogę się udać, jeśli potrzebuję pomocy przy składaniu wniosku?**

- Pomocą służy DCEO i jego partnerzy-koordynatorzy społeczni, wraz z ogólnostanową siecią Centrów Rozwoju Małych Przedsiębiorstw (SBDC) zlokalizowanych w całym stanie. Odwiedź naszą stronę internetową [dceo.illinois.gov](http://dceo.illinois.gov) lub uzyskaj pomoc z infolinii First Stop pod numerem 800.252.2923.

### **We wniosku wymagany jest „identyfikator właściciela firmy”. Kto powinien zapewnić identyfikator dla organizacji non-profit, która nie ma „właściciela”?**

- W przypadku organizacji non-profit „identyfikator właściciela firmy” powinien być identyfikatorem dyrektora wykonawczego, prezesa lub osoby zajmującej podobne stanowisko kierownicze.

### **Czy jestem uprawniony do ubiegania się o dotację B2B, jeśli otworzyłem działalność gospodarczą w 2019 roku? Albo w roku 2020?**

- O dofinansowanie mogą ubiegać się firmy, które otworzyły działalność w roku 2019. Dla celów określenia ich możliwości zakwalifikowania się i wielkości dofinansowania, ich dochody zostaną przeliczone w skali rocznej na podstawie daty otwarcia.
- Przedsiębiorstwa, które rozpoczęły działalność w roku 2020, nie kwalifikują się do otrzymania dofinansowania B2B.

### **Co zrobić, jeśli nie mam firmowego konta bankowego i w związku z tym nie mogę przedstawić wyciągów bankowych?**

- Aby otrzymać dofinansowanie B2B, przedsiębiorstwa będą musiały posiadać rachunek bankowy, ponieważ wszystkie dotacje będą przekazywane przelewem elektronicznym. Jeśli przedsiębiorstwo nie ma obecnie możliwości otrzymywania przelewów, będzie musiało założyć konto, aby móc to robić.
- Osoby prowadzące jednoosobową działalność gospodarczą, które nie prowadzą odrębnego firmowego rachunku bankowego, mogą podać informacje dotyczące ich osobistego rachunku bankowego.
- Jeśli przedsiębiorstwo nie posiadało rachunku bankowego w zeszłym roku i dlatego nie może dostarczyć wyciągu bankowego za okres od kwietnia do grudnia 2020 r., musi dostarczyć inny dokument, który odzwierciedla działalność gospodarczą w tym okresie, taki jak faktura lub paragon związany z działalnością.
- Wszelkie odstępstwa od wymaganych dokumentów muszą być opatrzone wyjaśnieniem w polu tekstowym towarzyszącym sekcji Dokumenty we wniosku B2B.

### **Co to jest numer DUNS i czy muszę go mieć, aby złożyć wniosek?**

- Numer DUNS musi być podany przez beneficjentów B2B, którym przyznano dofinansowanie w wysokości 50 000 USD lub wyższe. W przypadku wszystkich innych beneficjentów podanie numeru DUNS jest nieobowiązkowe.

- Numer DUNS to unikalny dziewięciodziankowy numer, który może być przypisany do firm lub organizacji, aby rząd federalny mógł śledzić, w jaki sposób przydzielane są federalne środki finansowe. (Program dotacji B2B jest wspierany przez fundusze federalne z ustawy o amerykańskim planie ratunkowym).
- Więcej informacji o tym, czy Twoja organizacja posiada numer DUNS i jak się o niego ubiegać, znajdziesz [tutaj](#). Numery te są dostępne bezpłatnie i z reguły są przyznawane w ciągu kilku dni od złożenia wniosku.